



PLAQUETTE  
FORMATION COMMERCIAL

# FORMATION

*Devenir un commercial performant*  
LES CLÉS POUR VENDRE PLUS ET MIEUX

# INFORMATION



**Durée :** 2 à 3 jours (adaptable en modules)

**Format :** Présentiel – avec supports + exercices pratiques

**Public :** Commerciaux débutants ou confirmés, équipes de vente, indépendants

**Objectif global :** Maîtriser les fondamentaux et les techniques avancées de la vente pour augmenter le taux de transformation et la satisfaction client.

**Tarifs :** 1700 € HT / session de 8 personnes

## Notre formation



FORMATION  
THEORIQUE



FICHE  
PRATIQUE



EXERCICES DE  
COATCHING

## Qui sommes nous ?

**LNK Consulting**, expert en formation commerciale, accompagne les entreprises pour :

- **Développer** les compétences de leurs commerciaux
- **Optimiser la prospection** et la vente terrain
- **Fidéliser** les équipes et **réduire le turnover**

**Notre mission : transformer vos forces de vente** en véritables **moteurs de croissance**, avec des **formations adaptées** à vos objectifs et à votre secteur.

# LES MODULES *de la formation*

- 01 L'ÉTAT D'ESPRIT DU COMMERCIAL PERFORMANT
- 02 CONNAISSANCE PRODUIT & MARCHÉ
- 03 PROSPECTION INTELLIGENTE
- 04 TECHNIQUES DE PRISE DE CONTACT
- 05 LA DÉCOUVERTE DES BESOINS
- 06 ARGUMENTATION ET PERSUASION
- 07 GÉRER ET LEVER LES OBJECTIONS
- 08 CONCLUSION & CLOSING
- 09 SUIVI & FIDÉLISATION



## Les résultats

### attendus

- Amélioration du taux de conversion de 20 à 40 %
- Plus grande aisance en rendez-vous et au téléphone
- Capacité à gérer toutes les situations client
- Augmentation de la satisfaction et fidélisation

# LES BONUS

## inclus dans la formations

LA BOITE A RAPPEL :

- Scripts de prospection prêts à l'emploi
- Modèles d'argumentaires personnalisables
- Check-list « closing »
- Fiche technique SONCAS + DISC
- Fiche mémo sur les modules



-  07 56 86 16 89
-  @LnkConsulting
-  contact@Lnkconsulting.fr
-  www.Lnkconsulting.fr

